

УДК 327

ЭКСПОРТ ГЕРМАНИИ В БРИТАНИЮ: ЭФФЕКТ ДЕЗИНТЕГРАЦИИ

© 2022 ИЛЬЯГУЕВА Брита Захаровна*

*Аспирант, Институт Европы Российской академии наук
125009, Россия, Москва, ул. Моховая, д. 11, стр. 3*

**E-mail: bertai1704@gmail.com*

Поступила в редакцию 12.06.2022

После доработки 17.08.2022

Принята к публикации 01.11.2022

Аннотация. Британия прекратила членство в Евросоюзе 31 января 2020 г. Основываясь на положениях классической теории таможенного союза, автор выдвигает гипотезу о том, что выход из Евросоюза может приводить к сокращению торговых потоков между Британией и ее бывшими партнерами по объединению. Цель данной статьи – проверить данную гипотезу на примере товарного экспорта Германии в Британию, а также выявить и оценить количественно эффекты воздействия брекзита на соответствующие международные торговые потоки. Поставленная задача решается в два этапа. Сначала автор проводит анализ стоимостных показателей товарного экспорта Германии за последние два десятилетия. Далее используется корреляционный анализ для того, чтобы сравнить синхронность движения по месяцам стоимостных показателей немецкого экспорта в Британию с аналогичными показателями экспорта Германии в другие страны, а также с динамикой импорта Британии из всех других регионов мира. Проведенный анализ позволяет сделать вывод, что брекзит уже оказал ощутимое сдерживающее влияние на экспорт товаров из Германии в Великобританию.

Ключевые слова: Европейский союз, Британия, Германия, брекзит, интеграция, дезинтеграция, торговля, торговый баланс, экспорт.

DOI: 10.31857/S0201708322070178

EDN: kxtdpg

Обзор литературы

Британия присоединилась к Европейскому сообществу 1 января 1973 г. Она стала первой и единственной страной в истории, покинувшей Евросоюз после 47 лет членства, если не считать вышедшей из Европейского экономического сообщества в 1985 г. Гренландии. Британия являлась вторым по численности населения¹ и размеру ВВП² государством-членом ЕС после Германии.

С момента, когда по итогам состоявшегося 23 июня 2016 г. референдума 51,89% принявших в голосовании граждан Британии высказались против участия в Евросоюзе, на данную тему возник значительный массив научной литературы. Однако основное внимание исследователей сосредоточено на последствиях данного решения для самой Британии.

В гораздо меньшей степени предметом изучения являлось потенциальное воздействие брекзита на макроэкономическое положение и торговые потоки остальных государств-членов ЕС. Есть мнения, что выход Великобритании из ЕС окажет умеренное влияние на позиции Евросоюза в мировой торговле [Буторина, 2020]. Доля ЕС в мировом товарном экспорте Великобритании составляет 33%, а без нее 31%. К. Н. Гусев полагает, что брекзит уменьшит экономический вес Евросоюза в мире [Гусев, 2018]. У Великобритании со странами ЕС отрицательное сальдо торгового баланса. Есть вероятность, что экспорт стран ЕС в Великобританию снизится из-за введения тарифов и пошлин. И. А. Фадеева также изучает экономические последствия брекзита не только для Великобритании, но и для Евросоюза. В результате анализа и сравнения темпов экономического роста Великобритании и ЕС в целом до третьего квартала 2020 г., делается вывод, что брекзит наносит бóльший ущерб экономическому росту Великобритании, чем ЕС в целом [Фадеева, 2021].

Согласно классической теории таможенного союза, интеграция стран в экономический блок благотворно влияет на их взаимную торговлю, прежде всего из-за отмены квот и пошлин. Я. Винер описал в своей книге эффекты создания и отклонения торговых потоков (англ. – *trade creation and trade diversion*). Создание таможенного союза приводит к статическим, то есть краткосрочным эффектам. Уступившей в такой союз страны может наблюдаться как расширение торговых связей преимущественно с партнерами по объединению, так и со всеми странами – внутри и за пределами объединения. В первом случае торговые потоки переориентируются на новых партнеров, а прежние связи с третьими странами сворачиваются. Во втором случае происходит общий рост объемов международной торговли с обеими группами контрагентов [Viner, 1950]. Такие авторитетные исследователи экономической интеграции как Дж. Мид и Я. Тинберген развивали представления о ее влиянии на торговые потоки, в значительной степени опираясь на разработки Я. Винера [Tinbergen, 1954; Meade, 1955]. Крупный вклад в теорию внесло предложенное Тинбергеном разделение интеграции на негативную (которая устраняет препятствия к взаимодействию) и позитивную (которая создает качество пространства).

¹ В 2021 г. население Великобритании – 67,6 млн чел., Германии – 83,4 млн чел.

² В 2020 г. ВВП Великобритании – 2,7 трлн долл., Германии – 3,8 трлн долл.

Негативная интеграция напрямую воздействует на торговые потоки за счет устранения пошлин внутри таможенного союза и выстраивания общей торговой политики с единым таможенным тарифом в отношении третьих стран.

Однако вследствие того, что дезинтеграция – недавнее явление, влияние выхода страны из экономического союза на торговлю изучено мало. Профессор Т. Сэмпсон из Лондонской школы экономики полагает, что дезинтеграция окажет негативное влияние на торговлю государств–членов ЕС, однако, этот эффект будет не столь выраженным как в торговле самой Великобританией [Sampson, 2017]. Согласно результатам другого, более раннего исследования, выход Великобритании из ЕС мог привести к сокращению ее торговли с партнерами на 25% в долгосрочной перспективе [Baier, 2008].

В 2015 г. директор британской консалтинговой компании провел исследование о влиянии брекзита как на Великобританию, так и на остальные страны Евросоюза [Irgwin, 2015]. Он проанализировал последствия для торговли, прямых иностранных инвестиций, либерализации рынков и их регулирования, промышленной политики, миграции, финансовых услуг, торговой политики и бюджета ЕС. Автор сгруппировал страны по степени воздействия брекзита¹. Был получен вывод, согласно которому, для Нидерландов, Ирландии и Кипра, последствия будут очень значительными ввиду географической близости, тесных торговых, инвестиционных и финансовых отношений. Во вторую группу вошли 14 стран ЕС, включая являющуюся предметом данного исследования Германию. С ней Великобритания традиционно имеет тесные инвестиционные связи, тогда как со Швецией она поддерживает активные политические отношения, а с Бельгией – тесные торговые связи. Есть основания полагать, что брекзит окажет умеренное влияние на третью и слабое – на четвертую группу стран вследствие значительной географической удаленности партнеров друг от друга и других различий в их экономических системах.

Л.О. Бабынина анализирует историю заключения и особенности Соглашения между Великобританией и ЕС [Бабынина, 2021]. Соглашение о свободной торговле и сотрудничестве между сторонами было подписано 24 декабря 2020 г. и вступило в силу 1 мая 2021 г. Оно заметно отличается от аналогичных соглашений ЕС с другими странами, поскольку, в частности, ограничивает доступ сторон на рынок услуг. Хотя премьер-министр Великобритании Борис Джонсон заявил, что торговля товарами из Великобритании будет осуществляться без квот и тарифов, в действительности это не совсем так. Бабынина подчеркивает, что в отличии от других стран, которые заключили Соглашения с ЕС, Великобритания выбрала самостоятельность в ущерб своей экономической выгоде.

¹ Автор выделил четыре группы стран по силе воздействия брекзита на их экономическую систему. В первую группу наиболее подверженных влиянию стран вошли: Ирландия, Кипр и Нидерланды. Вторую наиболее многочисленную группу составили: Бельгия, Германия, Греция, Дания, Испания, Латвия, Литва, Люксембург, Мальта, Португалия, Словакия, Финляндия, Чехия и Швеция. Третья группа: Австрия, Болгария, Венгрия, Польша, Франция и Эстония. Четвертая группа (наименее уязвимых стран): Италия, Румыния и Чехия.

ЕС не пошел на уступки Великобритании в вопросах таможенной политики, включая нетарифные ограничения. В соглашение включены правила происхождения товаров. Теперь многие британские товары будут при ввозе в страны ЕС облагаться пошлинами и, соответственно, подорожают для местных потребителей.

Соглашением предусмотрено, что британская продукция подлежит проверке на соответствие санитарным и фитосанитарным требованиям. Данная процедура усложняет и удлиняет сроки импорта продукции из Великобритании в ЕС. Поставщики продукции с короткими сроками хранения (например, фермерские продукты, рыба) уже столкнулись с задержками в доставке из-за длительных процедур оформления. Таким образом, существуют факторы, которые могут в будущем приводить к сокращению британского экспорта в страны ЕС.

Брекзит может оказать сдерживающее влияние и на экспорт сельскохозяйственных товаров из стран Евросоюза в Великобританию, которая традиционно является нетто-импортером продовольственной продукции и важным рынком сбыта для ее производителей из стран ЕС. Приняв во внимание изменение торговой политики Великобритании после брексита, исследователи аграрного института города Рене во Франции построили гравитационную модель торговли сельскохозяйственной продукцией между Великобританией и ЕС. Авторы пришли к выводу, что ее поставки из стран ЕС в Великобританию сократятся на 10% в среднесрочном периоде [Сертеев, 2021].

На значение Великобритании для немецкого экспорта еще в 2018 г. обратил внимание В.Б. Белов. Он подчеркивал, что брексит может оказать негативное влияние на немецкие экспортно-ориентированные компании обрабатывающей промышленности из-за повышения британских импортных пошлин [Белов, 2021].

Динамика экспорта товаров из Германии в Великобританию

Проведенный обзор научной литературы позволяет выдвинуть гипотезу, согласно которой выход Великобритании из Евросоюза способен оказать сдерживающее воздействие на экспорт товаров из государств-членов объединения в Соединенное Королевство. Хотя теория экономической дезинтеграции до сих пор не была разработана, выявленные Я. Винером эффекты отклонения и создания торговли имеют шанс проявиться не только при вступлении страны в региональное объединение, но и при ее выходе из него. Следовательно, присущее процессу интеграции отклонение торговых потоков в сторону новых партнеров (по сравнению с остальными третьими странами) может принимать форму обратной переориентации торговых потоков в пользу третьих стран в ситуации дезинтеграции. Недавние исследования, проведенные в связи с решением Великобритании покинуть ЕС, также указывают на существование факторов (включая введение тарифных и нетарифных барьеров), способных приводить к сжатию двусторонних торговых потоков.

В данной статье предпринимается попытка оценить влияние брексита на экспорт товаров (без учета экспорта услуг) из Германии в Великобританию.

Германия – один из крупнейших мировых экспортеров. По итогам 2021 г. она занимала третье место в мире по стоимости поставленных за рубеж товаров после

Китая и США. Экспорт Германии составил 1,6 трлн долл., экспорт США – 1,8 трлн долл., а Китая – 3 трлн долл.¹ Германия – страна с традиционным профицитом торгового баланса. Сальдо ее торгового баланса с Великобританией также исторически было положительным, в 2021 г. оно составило 39,4 млрд долл.

Результаты анализа

По итогам 2016 г., когда на референдуме граждане Великобритании высказались за выход из ЕС, страна занимала третье место в списке ведущих направлений товарного экспорта из Германии. Спустя пять лет Великобритания опустилась на восьмую строчку, пропустив вперед не только США и Францию (которые являются крупнейшими покупателями немецких товаров), но также Китай, Нидерланды, Польшу, Италию и Австралию. Среди 15 ведущих стран-покупателей немецких товаров подобное смещение вниз не наблюдалось ни у одной другой страны, кроме Великобритании (табл. 1).

Таблица 1

Основные направления экспорта товаров из Германии в 2016–2021 гг.

Страна	2016 г.		2021 г.	
	млрд долл.	место	млрд долл.	Место
США	118,2	1	144,2	1
Китай	84,1	4	122,6	2
Франция	111,8	2	120,7	3
Нидерланды	82,8	5	108,2	4
Польша	60,3	8	92,3	5
Италия	67,7	6	88,8	6
Австрия	65,4	7	81,1	7
Великобритания	94,9	3	77,3	8
Швейцария	55,9	9	72,4	9
Бельгия	45,9	10	59,6	10
Чехия	42,1	12	54,5	11
Испания	44,8	11	51,6	12
Венгрия	25,2	14	33,9	13
Россия	24,2	16	31,5	14
Швеция	27,5	13	31,5	15

Источник: UN Comtrade. URL: <https://comtradeplus.un.org/TradeFlow> (дата обращения: 01.04.2022)

Выявленное сокращение немецких поставок в Великобританию в 2016–2021 гг. нуждается в корректной интерпретации. Его целесообразно вписать в более широкий исторический контекст, то есть проследить динамику немецкого экспорта за последние два десятилетия. Избранный временной интервал включает в себя не-

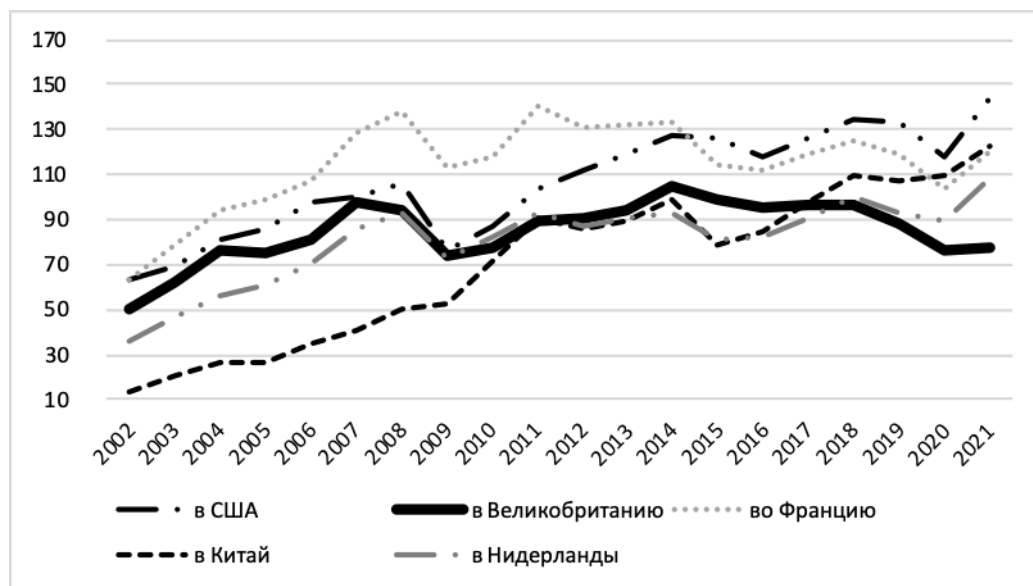
¹ Источник данных: UN Comtrade.

сколько периодов с различными динамическими характеристиками, а также два крупных шока – мировой финансовый кризис 2008–2009 гг. и шок разразившейся в 2020 г. пандемии *COVID-19*. Реакция экспортных поставок из Германии на эти шоки представляет собой ценный эмпирический материал, позволяющий обнаружить возможное влияние (или отсутствие такого влияния) брекзита на немецкий экспорт в Великобританию.

В целях анализа экспорта Германии в ведущие страны-импортеры можно выделить три отличающихся по своим динамическим характеристикам периода. Первый период – с 2002 г. по 2008 г. – это период энергичного роста экспорта Германии. Если в 2002 г. стоимость всех зарубежных поставок Германии составила 616 млрд долл., то в 2008 г. она выросла до 1458 млрд долл., то есть увеличилась в 2,4 раза. За исследуемые шесть лет немецкий экспорт во Францию увеличился в 2,2 раза, в США, Великобританию и Нидерланды – в 1,9–2,6 раз, а в Китай – в 3,6 раз. То есть наращивание поставок в Великобританию соответствовало как общей динамике экспорта из Германии, так и темпам роста экспорта по основным географическим направлениям (рис. 1).

Рис. 1

Динамика экспорта Германии в отдельные страны в 2002-2021 гг., млрд долл.



Источник: UN Comtrade. URL: <https://comtradeplus.un.org/TradeFlow> (дата обращения: 01.04.2022)

Второй период – с 2009 по 2014 гг. – кризисный и посткризисный период. В 2009 г. экспорт Германии упал до 1126 млрд долл., то есть на 23% по сравнению с 2008 г. Стоимость поставок из Германии в США снизилась по итогам 2009 г. на

28% и выросла на 15% в следующем году. Для Франции аналогичные показатели падения и последовавшего за ним восстановления составили 18 и 5% соответственно; для Нидерландов – 22 и 12%, для Великобритании – 22 и 4%. Однако, экспорт Германии в Китай вырос по итогам 2009 г. на 4% и еще на 37% в следующем году.

Далее началось постепенное восстановление объемов, исключение – 2012 г., когда экспорт Германии упал до 1410 млрд долл., то есть на 5% год к году. В 2014 г. общая стоимость немецкого экспорта на 3% превышала докризисный уровень, достигнув величины 1498 млрд долл. В 2014 г. экспорт Германии в США вырос на 21% по сравнению с 2008 г., в Великобританию – на 11%, а в Китай – в 2 раза. Однако стоимость немецкого во Францию и Нидерланды снизился на 3,0 и 0,3% соответственно.

Третий период – с 2015 до 2021 гг. – охватывает год референдума и период после брекзита, а также пандемию *COVID-19*. В 2015 г. экспорт Германии упал до 1324 млрд долл., то есть на 12% по сравнению с 2014 г. Далее началось восстановление объемов, и в 2018 г. стоимость немецкого экспорта на 18% превышала показатель 2015 г., достигнув величины 1557 млрд долл. В результате пандемии *COVID-19* немецкий экспорт сократился на 17% – до 1380 млрд долл. в 2020 г. Но уже по итогам 2021 г. стоимость немецкого экспорта на 18% превысила допандемийный уровень и составила 1626 млрд долл.

Подобные вызванные пандемией спады и подъемы наблюдались в торговле с отдельными странами. Так, стоимость поставок из Германии в США снизилась по итогам 2019 г. на 11% и выросла на 22% в следующем году. Для Франции аналогичные показатели составили 13% и 17% соответственно; для Нидерландов – 4 и 22%. С Китаем ситуация иная, здесь в год пандемии падения не отмечалось. Напротив, в 2020 г. экспорт Германии в Китай вырос на 2% до 109,7 млрд долл., при этом в 2021 г. наблюдался очередной подъем – на 12% до 122,6 млрд долл.

Что касается экспорта Германии в Великобританию, то он в результате пандемии упал по итогам 2020 г. на 13% – до 76,7 млрд долл. Это снижение нельзя было считать исключительным, его темп примерно соответствовал темпу сокращения немецкого экспорта в США и во Францию. Однако, в отличие от остальных перечисленных четырех стран, в 2021 г. он увеличился всего лишь на 1% и остался на гораздо более низком уровне, чем в 2019 г. (рис. 1).

Чтобы оценить количественно выявленное расхождение в динамике экспорта в Великобританию и в другие страны-получатели товаров из Германии целесообразно провести корреляционный анализ. С этой целью следует для каждого из трех выделенных ранее периодов рассчитать парные коэффициенты корреляция всего экспорта Германии и ее экспорта в отдельные страны (табл. 2).

В первом периоде (2004–2008 гг.) наблюдается высокая степень корреляции измеренных по месяцам стоимостных показателей экспорта в отдельные страны с динамикой общего экспорта Германии. Все показатели находятся в диапазоне от 0,90 до 0,98. Показатель Великобритании составляет 0,90 и вплотную походит к показателю США – 0,91.

Во втором периоде, то есть после мирового экономического и финансового кризиса, синхронность измеренных по месяцам стоимостных показателей экспорта за-

метно снижается. Теперь они находятся в диапазоне от 0,83 до 0,92, что может свидетельствовать об известной дестабилизации международных торговых потоков. При этом показатель Великобритании не выбивается за рамки отмеченного диапазона и составляет 0,87, превышая аналогичные показатели для экспорта Германии в США и во Францию.

В третьем периоде (который включает референдум о членстве Великобритании в ЕС, официальный выход страны из объединения, а также шок пандемии коронавируса) отмечается снижение корреляции общего экспорта Германии с ее экспортом во Францию (с 0,83 до 0,75) и в Китай (с 0,92 до 0,72). Синхронность измеренных по месяцам стоимостных величин общего экспорта Германии с ее экспортом в США несколько возрастает, а с экспортом в Нидерланды сохраняется на уровне предыдущего периода. При этом взаимная зависимость между общим экспортом Германии и ее экспортом в Великобританию резко снижается, коэффициент корреляции падает с 0,87 до 0,21 (табл. 2).

Таблица 2

Парные коэффициенты корреляции стоимостных показателей по месяцам общего экспорта Германии* и ее экспорта в отдельные страны

Парные корреляции	годы		
	2004–2008	2009–2014	2015–2021
Экспорт в США	0,91	0,83	0,86
Экспорт во Францию	0,96	0,83	0,75
Экспорт в Нидерланды	0,98	0,92	0,92
Экспорт в Китай	0,93	0,92	0,72
Экспорт в Великобританию	0,90	0,87	0,21
Экспорт Германии в Великобританию и общий импорт Великобритании	0,87	0,80	0,38

Источник: рассчитано автором по данным German Federal Statistical Office. URL: <https://www-genesis.destatis.de/genesis//online?operation=table&code=51000-0008&bypass=true&levelindex=0&levelid=1669129468305#abreadcrumb> (дата обращения: 01.04.2022)

*для более корректного анализа из общего экспорта Германии вычтены показатели экспорта в соответствующую страну.

Прежде, чем делать вывод о том, что выявленное снижение экспорта Германии в Великобританию после 2015 г. связано с развернувшейся в Великобритании общественной дискуссией о возможном выходе из Евросоюза, а затем – с отрицательным итогом референдума и официальным прекращением членства в объединении, следует провести еще одну проверку. Ведь сокращение экспорта Германии в Великобританию могло быть связано с общим уменьшением импорта Великобритании, то есть с сужением внутреннего спроса на ввозимые из-за рубежа товары.

Для тестирования данного предположения автором были рассчитаны парные коэффициенты корреляции стоимостных показателей по месяцам экспорта Германии в Великобританию и общего импорта Великобритании. На протяжении 2004–2008 г. между двумя динамическими рядами наблюдалась весьма высокая синхронность, которая несколько снизилась в 2009–2014 гг. Но на интервале 2015–2021 гг. немецкий экспорт в Великобританию имел малую синхронность с динамикой общего импорта Великобритании, коэффициент корреляции снизился до 0,38, что говорит об отсутствии зависимости между двумя переменными (табл. 2).

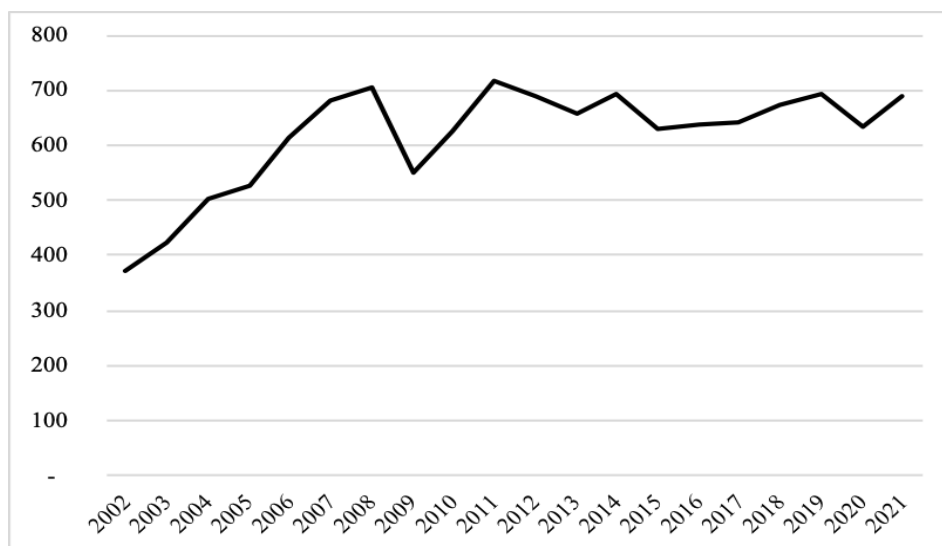
Для подтверждения изменений в динамике экспорта в Великобританию и в другие страны-получатели товаров из Германии нельзя обойти стороной такие показатели как доля Великобритании в экспорте Германии и доля Германии в импорте Великобритании.

С 2013 г. по 2017 г. доля Великобритании в экспорте Германии составляла – 7%, в 2018 г. данный показатель снизился на 1 процентный пункт, далее снижение произошло в 2021 году еще на 1 процентный пункт. В итоге данный показатель в 2021 г. составил 5%.

С 2016 г. по 2018 г. доля Германии в импорте Британии составила 14%, в последующие годы она снижалась и опустилась до 11% в 2021 г.

Рис. 2

Общий импорт Великобритании 2002–2021 гг., млрд долл.



Источник: UN Comtrade. URL: <https://comtradeplus.un.org/TradeFlow> (дата обращения: 01.04.2022)

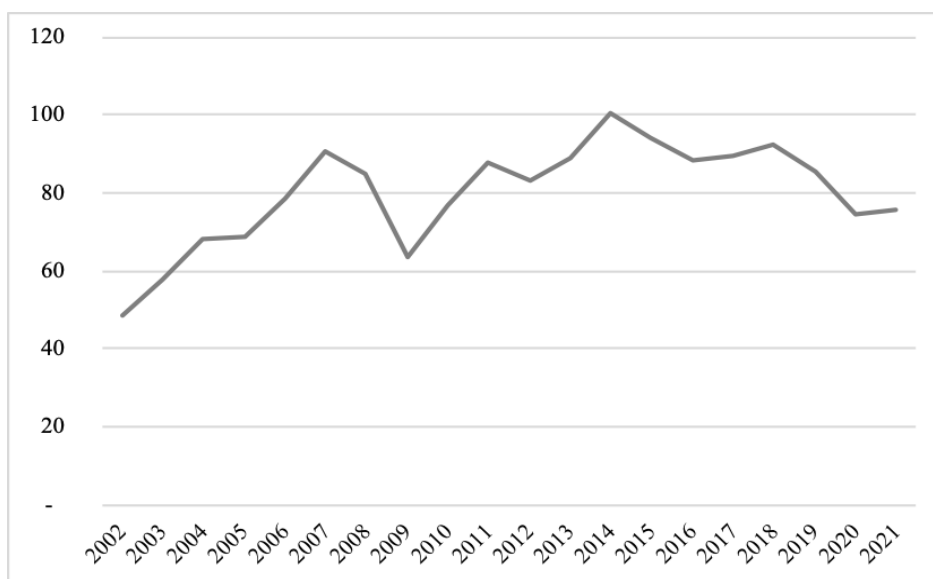
Для углубленного анализа динамики импорта Великобритании из всех стран мира и из Германии целесообразно сравнить два динамических ряда на протяжении выделенных ранее трех временных интервалов. Первый период (2002–2008 гг.) ха-

рактируется активным ростом импорта Великобритании, его общая стоимость выросла за шесть лет 1,9 раза. Импорт Великобритании из Германии увеличился с 49 млрд долл. в 2002 г. до 91 млрд долл. в 2007 г., или в 1,9 раза за пять лет. Однако в 2008 г. с началом мирового финансового кризиса он снизился на 7% – до 85 млрд долл., тогда как общий импорт Великобритании испытал лишь замедление темпов роста (рис. 2).

По итогам 2009 г. общий британский импорт упал на 22%, а импорт из Германии – на 25%. То есть сокращение двух показателей было если не равным, то близким. На этапе восстановления после мирового финансового кризиса (2009–2014 гг.) динамические характеристики импорта немецких товаров были выше, чем темпы роста всего британского импорта. В 2014 г. стоимость ввезенных британскими компаниями из Германии товаров достигла 100 млрд долл., увеличившись на 59% по сравнению с 2009 г. Аналогичный прирост для всего импорта Великобритании был вдвое меньше, он составил 26%.

Рис. 3

Импорт Великобритании из Германии 2002–2021 гг., млрд долл.



Источник: UN Comtrade. URL: <https://comtradeplus.un.org/TradeFlow> (дата обращения: 01.04.2022)

Резкое изменение в конфигурации двух графиков наблюдается с 2015 г., когда в Великобритании набирает силу дискуссия о целесообразности членства в Евросоюзе. После 2018 г. британский импорт из Германии заметно сокращается. Спустя короткое время возникает качественно разная реакция на кризис пандемии COVID-19. В 2020 г. общий импорт Великобритании за год снизился на 8% (до 634 млрд долл.), импорт из Германии сократился заметно сильнее – на 13% (до 74 млрд

долл.). После пандемии *COVID-19* общий импорт Великобритании вырос на 9% (с 634 млрд долл. в 2020 г. до 691 млрд долл. в 2021 г.). Однако ее импорт из Германии восстановился лишь на 1% (с 74 млрд долл. в 2020 г. до 75 млрд долл. в 2021), остановившись на уровне более чем десятилетней давности (рис. 2). Для более достоверного суждения о влиянии пандемии на немецкий экспорт в Великобританию нужно привлечь данные за несколько лет, что станет возможным к середине 2020-х гг.

Заключение

Брекзит оказывает заметное влияние на динамику товарного экспорта Германии в Великобританию, по сравнению с поставками в другие регионы мира, включая такие значимые для немецких компаний рынки сбыта, как США, Китай, Франция и Нидерланды. За время, прошедшее после референдума о членстве в ЕС и официального выхода из объединения, Великобритания переместилась с третьего на восьмое место в списке ведущих направлений немецкого экспорта.

Начиная с 2015 г. наблюдается выраженное расхождение динамических показателей общего экспорта Германии и ее экспорта в Великобританию. Проведенный в статье анализ показал, что возникшее сначала замедление роста поставок, а потом их абсолютное снижение не были связаны ни с уменьшением экспортных возможностей Германии, ни со сжатием спроса британских потребителей на импортные товары. Из этого можно сделать вывод, что дезинтеграция ведет к переориентации, или отклонению торговых потоков в сторону от бывших партнеров по объединению.

Также есть основания полагать, что дезинтеграция негативно влияет на устойчивость торговых потоков к внешним шокам. Если шок мирового финансового кризиса 2008 г. примерно одинаково отразился на экспорте Германии в Великобританию и в другие регионы, то шок пандемии вызвал принципиально разную реакцию. Немецкий экспорт в основные страны-покупатели быстро восстановился, а в Великобританию фактически стагнировал. Устойчивость немецкого экспорта к внешнему негативному воздействию сильно уменьшилась.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

Бабынина Л.О. (2021) Европейский процесс: страны и регионы. *Современная Европа*. № 2. С. 5–16. DOI: <http://dx.doi.org/10.15211/soveurope220210516>

Белов В.Б. (2018) Экономика Германии и Брекзит. *Научно-аналитический вестник Института Европы РАН*. № 1. С. 159–165. DOI: <http://dx.doi.org/10.15211/vestnikieran12018158165>

Буторина О.В. (2020) Сужение Европейского союза и потенциал интеграции. *Современная Европа*. № 2. С. 20–32. DOI: <http://dx.doi.org/10.15211/soveurope220202032>

Гусев К.Н. (2018) Экономические аспекты брекзита. *Современная Европа*. № 3. С. 158–160. URL: <http://www.sov-europe.ru/images/pdf/2018/3-2018/Recenz-3-2018.pdf> (дата обращения: 20.06.2022)

Фадеева И. А. (2021) Влияние выхода Великобритании из ЕС на характер развития экономических отношений между сторонами. *Теория и практика общественного развития*. № 1. С. 94-100. DOI: <https://doi.org/10.24158/tipor.2021.1.15>

Baier S.L., Bergstrand J.H., Egger P., McLaughlin P.A. (2008) Do Economic Integration Agreements Actually Work? Issues in Understanding the Causes and Consequences of the Growth of Regionalism. *World Economy*. Vol. 31. Issue 4. Pp. 461–497. DOI: <https://doi.org/10.1111/j.1467-9701.2008.01092.x>

Cheptea A., Huchet M., Henry L. (2021) How will Brexit affect the patterns of European agricultural and food exports? *European Review of Agricultural Economics*. Vol. 48. Issue. 5. Pp. 1031–1073. DOI: <https://doi.org/10.1093/erae/jbab037>

Irwin G. (2015) BREXIT: The Impact on the UK and the EU. *Global Counsel*. URL: <https://www.global-counsel.com/insights/report/brexit-impact-uk-and-eu> (accessed: 23.06.2015)

Meade J.E. (1955) *The Theory of Customs Unions*. North Holland Publishing Company, Amsterdam, Netherlands. 121 p.

Sampson T. (2017) Brexit: the economics of international disintegration. *Journal of Economic perspectives*. Vol. 31. Issue. 5. Pp. 163–184. DOI: <https://doi.org/10.1257/jep.31.4.163>

Tinbergen J. (1954) *International Economic Integration*. Elsevier, Amsterdam, Netherlands. 191 p.

Viner J. (1950). *The Customs Union Issue*. Carnegie Endowment for International Peace. New York, USA. 248 p.

German Exports to the UK: the Effect of Disintegration

B.Z. Iliagueva*

Postgraduate Student

Institute of Europe of the Russian Academy of Sciences

11-3, Mokhovaya Str., Moscow, Russia, 125009

***E-mail:** bertai1704@gmail.com

Abstract. The United Kingdom withdrew from the European Union on 31 January 2020. According to the theory of customs unions, when a country leaves a regional organization, its trade flows divert from its former partners. In this study, the author tests this theory on the example of German merchandise exports to the UK to identify and quantify Brexit effects on the relevant trade flows. The existing literature describes the effects of Brexit on the UK itself, not the EU countries. The author has proposed a two-stage approach to this issue. First, the author analyses dynamics of German merchandise exports to its major trade partners within the past two decades with significant countries. Then correlation analysis was conducted to compare the synchronicity of the monthly changes of value indicators of German exports to the UK with similar indicators of German exports to other countries, as well as with the dynamics of the UK imports from other regions of the world. By carefully examining the data, it is found that the UK's exit from the European Union has already had a significant deterrent effect on merchandise exports from Germany to the UK. The study indicates that disintegration negatively affects the resilience of trade flows to external shocks.

Key words: European Union, Great Britain, Germany, Brexit, integration, disintegration, trade, trade balance, export.

DOI: 10.31857/S0201708322070178

EDN: kxtdpg

REFERENCES

Babynina L.O. (2021) Evropejskij process: strany i region [European process: countries and regions], *Sovremennaya Evropa*, no. 2, pp. 5–16. DOI: <http://dx.doi.org/10.15211/soveurope220210516> (in Russian).

Cheptea A., Huchet M., Henry L. (2021) How will Brexit affect the patterns of European agricultural and food exports?, *European Review of Agricultural Economics*, vol. 48, issue. 5, pp. 1031–1073. DOI: <https://doi.org/10.1093/erae/jbab037>

Baier S.L., Bergstrand J.H., Egger P., McLaughlin P.A. (2008) Do Economic Integration Agreements Actually Work? Issues in Understanding the Causes and Consequences of the Growth of Regionalism, *World Economy*, vol. 31, issue 4, pp. 461–497. DOI: <https://doi.org/10.1111/j.1467-9701.2008.01092.x>

Belov V.B. (2018) Ekonomika Germanii i Brekzit [German Economy and Brexit], *Nauchno-analiticheskij vestnik Instituta Evropy RAN*, no. 1, pp. 159–165. DOI: <http://dx.doi.org/10.15211/vestnikieran12018158165> (in Russian).

Butorina O.V. (2020) Suzhenie Evropejskogo soyuza i potencial integracii [Contraction of the European Union and the potential for integration], *Sovremennaya Evropa*, no. 2, pp. 20–32. DOI: <http://dx.doi.org/10.15211/soveurope220202032> (in Russian).

Fadeeva I.A. (2021) Vliyanie vyhoda Velikobritanii iz ES na harakter razvitiya ekonomicheskikh otnoshenij mezhdru storonami [The impact of the UK's exit from the EU on the nature of the development of economic relations between the parties], *Teoriya i praktika obshchestvennogo razvitiya*, no. 1, pp. 94–100. DOI: <https://doi.org/10.24158/tipor.2021.1.15> (in Russian).

Gusev K.N. (2018) Ekonomicheskie aspekty brekzita [Economic aspects of Brexit], *Sovremennaya Evropa*, no. 3, pp. 158–160. URL: <http://www.sov-europe.ru/images/pdf/2018/3-2018/Recenz-3-2018.pdf> (accessed: 20.06.2022) (in Russian).

Irwin G. (2015) BREXIT: The Impact on the UK and the EU, *Global Counsel*. URL: <https://www.global-counsel.com/insights/report/brexit-impact-uk-and-eu> (accessed: 23.06.2015)

Meade J.E. (1955) *The Theory of Customs Unions*, North Holland Publishing Company, Amsterdam, Netherlands, 121 p.

Sampson T. (2017) Brexit: the economics of international disintegration, *Journal of Economic perspectives*, vol. 31, issue 5, pp. 163–84. DOI: <https://doi.org/10.1257/jep.31.4.163>

Tinbergen J. (1954) *International Economic Integration*, Elsevier, Amsterdam, Netherlands, 191 p.

Viner J. (1950). *The Customs Union Issue*, Carnegie Endowment for International Peace, New York, USA, 248 p.